



SAP S/4HANA® Fachkraft Vertrieb

Allgemeine Informationen

Dieses Online-Seminar gibt Ihnen einen Überblick über Prozesse, Organisationsstrukturen und Stammdaten im Vertrieb. Weiterhin werden verschiedene Analysemöglichkeiten der im Verlauf der Vertriebsprozesse entstehenden Daten aufgezeigt. Die Lerninhalte werden anhand von Beispielen erklärt und können durch themenbezogene Übungen aktiv umgesetzt werden. Achtung: Für die Kombination von SAP Fachkraft Vertrieb und Lager & Logistik buchen Sie SAP ERP Fachkraft Lager & Logistik.

Fachbereich

Wirtschaft und Verwaltung

Zielgruppe

Arbeitsuchende und Berufsrückkehrer*innen

Voraussetzungen

Kaufmännisches Verständnis und guter Umgang mit dem PC.

Lerninhalte

SAP S/4HANA® Überblick

- Einführung in MS Teams und SAP S/4HANA®
- Navigation mit SAP Fiori und SAP Business Client
- SAP Logon
- Systemweite Konzepte
- Embedded Analytics
- SAP Activate und Best Practices

SAP S/4HANA® Prozesse im Vertrieb

- Unternehmensstrukturen
- Vertriebsprozesse mit SAP S/4HANA®
- Stammdaten
- Automatische Datenermittlung und Terminierung



- Verfügbarkeitsprüfung
- Sammelverarbeitung
- Presales-Belege
- Kundeneinzelfertigung
- Reklamationsabwicklung
- Monitoring und Vertriebsanalysen

Fallstudien

- Fallstudien und Übungen zur Vertiefung und Integration

Veranstaltungsart

5 Tage – Tagesunterricht

Präsenzpflcht in einem Kundencenter vor Ort

Veranstaltungsform

Vollzeit ab 8:00 Uhr

Dauer

20 Tage

Fördermöglichkeiten

Eine Förderung unserer Angebote ist möglich:

- mit Bildungsgutschein von der Agentur für Arbeit
- mit Bildungsgutschein von den Jobcentern (SGB II)
- über Rentenversicherungsträger (z.B. DRV Bund, DRV Nord, Berufsgenossenschaften)
- über den Berufsförderungsdienst der Bundeswehr

Abschluss

DAA-Prüfung

