



SAP S/4HANA® Spezialist Prüfungsvorbereitung Vertrieb

Allgemeine Informationen

Dieses Online-Seminar gibt Ihnen einen Überblick über Prozesse, Organisationsstrukturen und Stammdaten im Vertrieb. Weiterhin werden verschiedene Analysemöglichkeiten der im Verlauf der Vertriebsprozesse entstehenden Daten aufgezeigt. Es folgt in einer Vertiefungsphase eine intensive Vorbereitung auf die SAP®-Anwenderzertifizierung Vertrieb – Abwicklung von Verkaufsaufträgen.

Fachbereich

Wirtschaft und Verwaltung

Zielgruppe

Arbeitsuchende und Berufsrückkehrer*innen

Voraussetzungen

Durchführung des Online-Seminars SAP S/4HANA® Fachkraft Vertrieb.

Lerninhalte

Vertiefung der durchgeführten Inhalte im Online-Seminar SAP S/4HANA® Vertrieb mit diesen Themen:

- Unternehmensstruktur im Vertrieb
- Auftragsbearbeitung
- Steuerung von Verkaufsbelegen
- Datenfluss
- Besondere Geschäftsvorfälle
- Unvollständigkeit
- Partnerrollen im Vertrieb
- Rahmenverträge
- Materialsubstitution, Listung und Abschluss
- Naturalrabatt

Fallstudien

- Fallstudien und Übungen zur Vertiefung und Integration



Veranstaltungsart

5 Tage – Tagesunterricht
Präsenzpflicht in einem Kundencenter vor Ort

Veranstaltungsform

Vollzeit ab 8:00 Uhr

Dauer

10 Tage

Fördermöglichkeiten

Eine Förderung unserer Angebote ist möglich:

- mit Bildungsgutschein von der Agentur für Arbeit
- mit Bildungsgutschein von den Jobcentern (SGB II)
- über Rentenversicherungsträger (z.B. DRV Bund, DRV Nord, Berufsgenossenschaften)
- über den Berufsförderungsdienst der Bundeswehr

Abschluss

SAP-Zertifikat



Bildung schafft Zukunft.